



ONLINE MARKETING aus Bad Orb.

**WE DO**

SEO  
SEA  
CONTENT  
DESIGN  
CONSULTING

**& VIELES MEHR.**

# Willkommen

Seit 2005 unterstützen wir Unternehmen mit Leidenschaft auf ihrem Weg zum Erfolg im Online-Marketing.

Unser Vertrauen genießen sowohl lokale Betriebe als auch mittelständische Unternehmen und international tätige Konzerne – insbesondere in den Bereichen Content Management, SEO, SEA und Webdesign.

Mit innovativen Strategien und fundiertem Fachwissen sorgen wir dafür, dass Ihre Marke im digitalen Raum nachhaltig erfolgreich ist. Unser Ziel ist es nicht nur, Erwartungen zu erfüllen, sondern sie zu übertreffen.

Lassen Sie uns gemeinsam Ihren digitalen Erfolg gestalten – Ihr Partner für wirkungsvolles Online-Marketing.

# Das können wir für Sie tun



CONTENT MANAGEMENT



SEA



SEO



WEB & GRAPHIC DESIGN



CONSULTING



PERSONAL RECRUITING

# CONTENT MANAGEMENT

Sie möchten Ihre Webseite erfolgreicher machen, haben aber weder die Zeit noch die Ressourcen oder das nötige Know-how, sich um deren Pflege zu kümmern?

Vielleicht fehlt Ihnen einfach die Lust, sich mit technischen Details auseinanderzusetzen? Kein Problem – als erfahrene Online-Marketing-Agentur übernehmen wir das für Sie. Wir sorgen dafür, dass Ihre Angebote, Aktionen und wichtigen Informationen genau dann und dort sichtbar sind, wo Ihre Kunden sie erwarten. Neben einer optimalen Nutzererfahrung legen wir besonderen Wert auf eine starke Performance.

## **Perfekt getimt – Ihr Content zur richtigen Zeit am richtigen Ort**

Ihre Kunden verlassen sich darauf, online stets aktuelle und relevante Informationen zu finden – sei es zu Angeboten, Events oder geänderten Öffnungszeiten. Verpasste Updates oder veraltete Inhalte können frustrierend sein. Mit unserer Unterstützung gehören solche Probleme der Vergangenheit an. Nie wieder Osterangebote im Sommer oder veraltete Event-Ankündigungen!

**Egal, ob Online-Shop, Informationsseite oder Blog – eine regelmäßig aktualisierte Webseite ist leistungsstärker, sichtbarer und erfolgreicher. Wir übernehmen die kontinuierliche Pflege und Aktualisierung, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.**

# Unser Angebot

## Content-Strategie

Gemeinsam legen wir fest, wie wir Sie bestmöglich unterstützen können. Manche unserer Kunden verfügen bereits über Inhalte, die nur eingebunden und optimiert werden müssen. Andere hingegen haben Schwierigkeiten, passenden Content für ihre Zielgruppe zu erstellen. In solchen Fällen entwickeln wir eine maßgeschneiderte Strategie, die Aspekte wie Zielgruppenanalyse, Content-Management-Systeme und geeignete Maßnahmen berücksichtigt.

Als SEO-Agentur verbinden wir die Betreuung Ihrer Webseite mit einer gezielten Suchmaschinenoptimierung. Auf Wunsch sorgen wir dafür, dass Ihr Content nicht nur ansprechend, sondern auch optimal für Google und andere Suchmaschinen aufbereitet ist.

## Content-Erstellung

Sie haben eine Webseite, finden es aber herausfordernd, regelmäßig neue Inhalte bereitzustellen, um Ihre Kunden und Follower zu begeistern? Kein Problem – unser Team aus Textern, Grafikdesignern, Entwicklern und Marketing-Experten übernimmt die gesamte Content-Pflege für Sie.

Darüber hinaus bieten wir professionelle Foto- und Videoaufnahmen an, sodass Sie alle benötigten Inhalte direkt aus einer Hand erhalten. Mit unserem umfassenden Know-how und modernem Equipment stellen wir sicher, dass Ihr Content visuell und inhaltlich überzeugt.

# Unser Angebot

## **Pflege und Wartung**

Viele Unternehmen haben nicht die personellen Ressourcen, das technische Know-how oder den nötigen Überblick, um ihre Webseite aktuell zu halten. Genau hier kommen wir ins Spiel: Wir übernehmen die Pflege Ihrer Inhalte und sorgen dafür, dass veraltete Blogbeiträge, abgelaufene Aktionen oder nicht mehr relevante Angebote der Vergangenheit angehören.

Doch unsere Arbeit endet nicht bei der sichtbaren Oberfläche. Damit Ihre Webseite reibungslos funktioniert, halten wir auch das Backend Ihres Content-Management-Systems stets auf dem neuesten Stand. Wir sorgen für eine übersichtliche Struktur, Ordnung in Dateiarchiven und eine technisch einwandfreie Basis.

## **Monitoring und Kontrolle**

Aktuelle und gepflegte Inhalte sind entscheidend – aber noch wichtiger ist ihr tatsächlicher Nutzen für Ihr Unternehmen und Ihre Kunden. Deshalb analysieren und überwachen wir fortlaufend die Wirkung Ihrer Inhalte.

### **Wie viele Besucher haben Ihr Angebot wahrgenommen?**

### **Welche Beiträge wurden besonders häufig gelesen?**

### **Wie gut kommen Ihre Veranstaltungen an?**

Wir bereiten diese Daten für Sie auf, damit Sie jederzeit den Überblick behalten und gezielt Optimierungen vornehmen können. Kontinuierliche Verbesserung ist der Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg.

# SEA

## Search Engine Advertising

Mit über 80% Marktanteil der meistgenutzten Suchmaschinen auf Desktopgeräten weltweit ist Google unangefochtener Platzhirsch im Bereich Suchmaschinen.

(Stand: Juli 2023, Quelle: Statista)

Diese enorme Reichweite kann zusätzlich zur Suchmaschinenoptimierung durch das Schalten von Anzeigen mit Google AdWords genutzt werden, um gezielt Personen zu erreichen, die bereits auf der Suche nach Ihrem Produkt oder Ihrer Dienstleistung sind. Durch unsere Erfahrung und Zugang zum Google Partner Netzwerk sind wir in der Lage, unseren Kunden für kleine und große Kampagnen einen umfangreichen Service anzubieten und diese umfassend zu betreuen.

### **UNTERSCHIED SEO & SEA**

Der grundlegende Unterschied zwischen SEA und SEO liegt in der Geschwindigkeit, in der Ergebnisse mit der jeweiligen Maßnahme erzielt werden. Während SEO auf langfristige Resultate abzielt, ist mit SEA eine besonders kurzfristige Umsetzung von Kampagnen möglich, die wiederum sehr schnell Ergebnisse liefern. Es ist allerdings zu beachten, dass Besucherströme, die zuvor durch Anzeigen entstanden sind, nach Deaktivierung der Anzeigen genauso schnell wieder verschwinden. Die optimale Strategie besteht also in der Kombination von SEA und SEO.

# Unser Angebot

## Kampagnenerstellung und Optimierung

Gemeinsam mit Ihnen definieren wir Ihre Ziele und entwickeln eine maßgeschneiderte Werbekampagne, die genau auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt ist. Falls Sie bereits Google Ads nutzen, aber mit den Ergebnissen unzufrieden sind, optimieren wir Ihre laufenden Kampagnen und maximieren deren Effektivität.

## Remarketing

Durch gezieltes Remarketing sprechen wir genau die Nutzer an, die bereits Interesse an Ihrer Webseite oder Ihren Dienstleistungen gezeigt haben. So erinnern wir potenzielle Kunden an einen geplanten Kauf, animieren zu einer erneuten Transaktion oder empfehlen Produkte, die zu ihren Interessen passen.

## Landingpage-Optimierung

Eine erfolgreiche Werbeanzeige allein reicht nicht aus – auch die Qualität der Zielseite ist entscheidend. Eine optimierte Landingpage verbessert den Qualitätsfaktor Ihrer Anzeigen, steigert die Gesamtleistung der Kampagne und kann gleichzeitig die Werbekosten senken. So holen Sie das Beste aus Ihrem Werbebudget her

# Ihre Vorteile mit SEA



## **Messbare Erfolge**

Jede geschaltete Anzeige liefert wertvolle Daten, die zur kontinuierlichen Optimierung Ihrer Kampagnen genutzt werden. Relevanz, Qualität und Kosten werden fortlaufend analysiert und angepasst, sodass Anzeigengruppen, Keywords und Anzeigen bis ins Detail optimiert werden können.



## **Gezielte Kundenansprache**

Durch die Auswahl relevanter Keywords, regionale Aussteuerung und weitere gezielte Einstellungen erreichen Ihre Anzeigen genau die richtigen Nutzer. Jeder Klick auf Ihre Anzeige ist somit eine potenzielle neue Kundenanfrage.



## **Volle Kostenkontrolle**

Mit Google Ads behalten Sie jederzeit den Überblick über Ihr Werbebudget. Durch die Festlegung eines täglichen Maximalbudgets bestimmen Sie genau, wie viel Sie pro Tag für Klicks auf Ihre Anzeigen ausgeben möchten – volle Transparenz und Kostenkontrolle inklusive.



## **Schnelle und flexible Anpassungen**

Werbeanzeigen lassen sich innerhalb weniger Minuten erstellen und sofort online schalten. Zudem können sie jederzeit aktiviert oder deaktiviert, im Voraus geplant oder gezielt zu bestimmten Uhrzeiten ausgespielt werden, um maximale Effizienz zu gewährleisten.

# SEO

## Search Engine Optimization

Steigern Sie mit uns Ihre Online-Präsenz und erreichen Sie eine breite Zielgruppe. Unsere maßgeschneiderten SEO-Strategien verbessern Ihre Sichtbarkeit in den Suchergebnissen, erhöhen den organischen Traffic und optimieren Ihre Website langfristig für maximale Effizienz.

### **SEO ALS TEIL IM ONLINE MARKETING MIX**

Suchmaschinenoptimierung (SEO) ist ein zentraler Bestandteil des Online-Marketings und umfasst gezielte Maßnahmen, um die Platzierung Ihrer Website in den organischen (unbezahlten) Suchergebnissen von Google, Bing und anderen Suchmaschinen zu verbessern. SEO ist eine langfristige Strategie, deren Wirkung sich über einen längeren Zeitraum entfaltet.

# Unser Angebot

## OnPage-SEO

Die Grundlage jeder erfolgreichen Suchmaschinenoptimierung ist die OnPage-Optimierung. Dabei verbessern wir die inhaltlichen, technischen und strukturellen Aspekte Ihrer Website, um optimale Bedingungen für weitere Maßnahmen zu schaffen. Wir analysieren den aktuellen Optimierungsstand und setzen gezielt Maßnahmen um – von der Anpassung von Inhalten, Titeln und Beschreibungen bis hin zur Optimierung der Ladezeit und Seitenstruktur.

## OffPage-SEO

OffPage-Optimierung umfasst alle externen Maßnahmen, die das Ranking Ihrer Website positiv beeinflussen. Google erkennt die Relevanz einer Seite anhand von Verlinkungen, Erwähnungen und Zitaten. Mit gezieltem Linkaufbau, ansprechendem Content-Marketing und Kooperationen mit Blogs und relevanten Webseiten

## Local SEO

Viele Kunden suchen online nach Dienstleistungen oder Produkten in ihrer Nähe, bevor sie eine Kaufentscheidung treffen. Damit Ihre Website bei lokalen Suchanfragen ganz oben erscheint, optimieren wir gezielt Ihre regionale Sichtbarkeit. Durch die effektive Nutzung von Google My Business und weitere Local-SEO-Maßnahmen stellen wir sicher, dass potenzielle Kunden Ihr Unternehmen sofort finden.

# Ihre Vorteile mit SEO



## **Mehr Sichtbarkeit**

Webseiten, die in den Suchergebnissen weit oben stehen, erzielen nicht nur mehr Klicks, sondern auch eine höhere Sichtbarkeit. Wir helfen Ihnen dabei, Ihre Website so zu optimieren, dass sie von potenziellen Kunden gefunden wird.



## **Gezielter Traffic**

Wenn Ihre Webseite nur wenig oder nicht den richtigen Traffic erhält, unterstützen wir Sie mit gezielten SEO-Maßnahmen, um genau die Nutzer zu erreichen, die für Ihr Unternehmen relevant sind.



## **Besserer ROI**

Hohe Besucherzahlen allein reichen nicht aus – entscheidend ist, dass diese Besucher auch aktiv werden. Durch strategische OnPage-Optimierung sorgen wir dafür, dass aus Interessenten echte Kunden werden und sich Ihr Online-Erfolg nachhaltig steigert.

# CONSULTING

Mit unserer strategischen Beratung unterstützen wir Ihr Unternehmen dabei, neue Potenziale zu erschließen und nachhaltig zu wachsen.

Durch maßgeschneiderte Lösungen optimieren wir Ihre Geschäftsprozesse, steigern die Effizienz und sichern Ihnen langfristige Wettbewerbsvorteile in einer dynamischen Wirtschaftswelt.

## Herausforderungen und Lösungen

Kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) sind ein entscheidender Wirtschaftsfaktor – sie schaffen Arbeitsplätze, fördern Innovationen und sorgen für Wettbewerb. Gleichzeitig stehen sie vor der Herausforderung, wirtschaftlich stabil zu bleiben und gleichzeitig gesund zu wachsen.

In einer Zeit stetigen Wandels müssen Unternehmen flexibel auf neue gesetzliche Vorgaben und technologische Entwicklungen reagieren. Wir helfen Ihnen, sich erfolgreich an diese Veränderungen anzupassen, Ihre Strukturen zu optimieren und Ihr Unternehmen zukunftssicher aufzustellen.

# Unser Angebot

## Personalführung

Wir unterstützen Sie dabei, Ihr Personal optimal einzusetzen, weiterzuentwickeln und effektiv zu führen. Mit unserer Expertise helfen wir Ihnen, die Stärken Ihrer Mitarbeiter zu fördern und mögliche Schwächen gezielt auszugleichen.

## Rentabilitätssteigerung

Zur Steigerung Ihrer Rentabilität erarbeiten wir Maßnahmen zur Kostensenkung und Umsatzsteigerung. Unsere Experten entwickeln innovative Geschäftsmodelle und setzen gezielte Wachstumsstrategien um.

## Optimierung von Abläufen

Um Ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten, digitalisieren, vereinfachen und automatisieren wir Abläufe. Dadurch reduzieren wir den Aufwand für operative und administrative Tätigkeiten und schaffen mehr Raum für strategische Aufgaben.

# Unsere Stärken



## **Maßgeschneiderte Lösungen**

Unsere Beratung richtet sich gezielt nach Ihren individuellen Anforderungen und Unternehmenszielen. Durch eine detaillierte Analyse entwickeln wir Strategien, die optimal auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind.



## **Branchenexpertise**

Mit fundiertem Fachwissen über verschiedene Wirtschaftszweige bieten wir Ihnen passgenaue Lösungen. Wir verstehen die besonderen Herausforderungen Ihrer Branche und unterstützen Sie dabei, diese erfolgreich zu bewältigen.



## **Regionales Marktverständnis**

Unser tiefgehendes Know-how über regionale Gegebenheiten ermöglicht es uns, Strategien gezielt an die Anforderungen Ihres lokalen Marktes anzupassen. So stärken wir Ihre Wettbewerbsfähigkeit vor Ort.



## **Persönliche Beratung**

Wir setzen auf enge Zusammenarbeit und eine individuelle Betreuung. Durch regelmäßigen Austausch und eine flexible Anpassung unserer Strategien sorgen wir dafür, dass unsere Lösungen jederzeit optimal auf Ihre aktuellen Bedürfnisse abgestimmt sind.

# WEB & GRAPHIC DESIGN

Unser kreatives Team aus Web- und Grafikdesignern bringt Ideen zum Leben und entwickelt visuelle Konzepte, die Ihre Marke wirkungsvoll präsentieren.

Ob moderne, nutzerfreundliche Websites, ansprechende Grafiken oder klassische Werbemittel – wir gestalten Designs, die Ihre Markenidentität unterstreichen und Ihre Zielgruppe begeistern.

Web & Graphic Design

# Portfolio

Unsere Referenzen

**Vertrauen auch Sie auf  
unsere Expertise.**

## **Zur Unterstützung eines Kundenprojektes haben wir kurzfristig folgende Position (Agenturleistung) zu besetzen:**

**Rolle:** Expert:in für Marketing und Kommunikation / Marketing-Manager:in

**Zeitraum:** Start voraussichtlich im April (3 Tage pro Woche)

**Einsatzort:** Wiesbaden; im weiteren Verlauf des Projekts ggf. tageweise auch remote

### **Aufgabenbeschreibung:**

- Entwurf und Umsetzung von Marketing- und Kommunikationsmaßnahmen (digital/analog) entlang der Transformation eines IT-Dienstleisters
- Kampagnenplanung und -durchführung zum Erreichen der durch das Ministerium festgelegten Kommunikationsziele, inkl. Erfolgskontrolle
- Enge Zusammenarbeit mit der Pressestelle des Ministeriums
- Erstellung von Marketing- und Kommunikationsmaterial (digital/analog)

### **Erforderliche Kenntnisse:**

- Planung, Kreativität und strategische Analyse
- Entwicklung von Marketingstrategien
- Strategie- und Planungsfähigkeit
- Kampagnenmanagement
- Kommunikationsstärke
- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung in relevanten Einsatzbereichen

**Hinweis:** die Anfrage zielt auf Agenturleistungen ab, nicht auf Angebote einzelner Spezialisten (Freelancer).

# Könnten wir Sie überzeugen?



## **934tel Media Network GmbH**

Hauptstraße 28  
63619 Bad Orb

Telefon: 06052-803889-0  
Telefax: 06052-803889-8

E-Mail: [service@934tel.de](mailto:service@934tel.de)

[www.934tel.de](http://www.934tel.de)